Bei der SCAT Europe GmbH, einem Vorreiter im Bereich der Laborsicherheit, suchen wir eine talentierte und motivierte Führungskraft die unser Vertriebsteam in DACH leiten und inspirieren kann. Wenn Sie eine Leidenschaft für den Vertrieb haben und bereit sind unser Team anzuführen, freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen.

Werden Sie unser **Leiter Vertrieb (m/w/d)** für die Region DACH

Werden Sie Teil eines Teams, das Innovation und Sicherheit an die erste Stelle setzt, und helfen Sie uns, unsere Mission in die Realität umzusetzen!

Wen brauchen wir an Bord?

Wir suchen eine(n) dynamische(n) Vertriebsleiter/in mit Leidenschaft und Engagement. Als Vertriebsleiter/in für die Region DACH sind Sie verantwortlich für die strategische Führung und Entwicklung unseres Vertriebsteams. Ihre Mission umfasst:

Führung des Vertriebsteams: Sie motivieren, coachen und entwickeln ein Team von Außendienstmitarbeitern, um deren Leistung zu steigern und die Unternehmensziele zu erreichen.

Strategieentwicklung: Sie entwickeln Vertriebsstrategien und -ziele für Ihre Region und setzen diese in Zusammenarbeit mit dem Management um.

Beziehungsmanagement: Sie pflegen bestehende Kundenbeziehungen und bauen neue Partnerschaften auf, um den Umsatz zu steigern und die Kundenzufriedenheit zu verbessern.

Budgetverantwortung: Sie sind verantwortlich für die Einhaltung des Vertriebsbudgets und überwachen kontinuierlich die Umsatz- und Kostenentwicklung.

Was bringen Sie mit für diese Reise?

Unser idealer Kandidat bringt Fachwissen sowie Leidenschaft und ein großes Herz für die Zusammenarbeit mit Menschen mit. Die Schlüsselqualifikationen, die Sie in unser Team einbringen sollten, umfassen:

Erfahrung im Vertrieb: Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich der Labortechnik oder einer ähnlichen Branche.

Führungserfahrung: Sie haben bereits Erfahrung in der Führung eines Vertriebsteams und sind in der Lage, Mitarbeiter zu motivieren und zu entwickeln. Wir geben auch Vertrieblern aus der zweiten Reihe die Möglichkeit sich weiter zu entwickeln.

Strategisches Denken: Sie haben ein ausgeprägtes strategisches Denkvermögen und können komplexe Geschäftsprobleme analysieren und lösen.

Kommunikationsstärke: Sie besitzen ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie die Fähigkeit, Beziehungen auf allen Ebenen aufzubauen und zu pflegen.

Ergebnisorientierung: Sie sind zielorientiert und haben ein starkes Streben nach Erfolg, gepaart mit der Fähigkeit, unter Druck zu arbeiten und Ergebnisse zu liefern.

Reisebereitschaft: Sie sind bereit, regelmäßig zu reisen, um Ihr Vertriebsteam zu unterstützen und Kunden zu besuchen.

Was erwartet Sie an Bord?

Bei uns sind Sie Teil eines Teams, das Wert auf Wachstum, Anerkennung und ein ausgewogenes Leben legt. Freuen Sie sich auf:

Attraktives Gehaltspaket: Wir bieten ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket mit zusätzlichen Boni und Benefits.

Entwicklungsmöglichkeiten: Wir unterstützen Sie bei Ihrer beruflichen Entwicklung durch gezielte Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen.

Dynamisches Arbeitsumfeld: Sie arbeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld, das Ihnen die Möglichkeit bietet, Ihre Fähigkeiten und Kenntnisse weiterzuentwickeln.

Teamorientierte Kultur: Wir legen Wert auf eine offene und teamorientierte Unternehmenskultur, in der Zusammenarbeit und gegenseitige Unterstützung im Vordergrund stehen.

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden, dann sind Sie bei uns genau richtig. Starten Sie mit uns in eine Zukunft, in der Ihre berufliche Entfaltung und Zufriedenheit an erster Stelle stehen!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Motivationsschreiben!

per e-Mail bewerbung@scat-europe.com

per Post SCAT Europe GmbH
z.Hd. Herrn Peter Rebehn
Waldecker Straße 7
64546 Mörfelden-Walldorf

Telefon: 0 61 05 / 30 55 86 - 0